



Estados financieros

Hay estados financieros muy importantes que se necesitan en cualquier empresa. Con ellos se toman decisiones importantes. Analicemos con detalle dos de ellos.

Estado de resultados

Ayuda a mostrar la situación financiera de una empresa y evidencia si hubo ganancias o pérdidas durante el ciclo productivo. Se llena con la información del flujo de caja y otros datos como amortizaciones, pago de deudas, entre otros.



¿Qué decisiones te ayuda a tomar la información del estado de resultados?

Realizar una evaluación precisa de la rentabilidad de tu empresa, su capacidad de generar ganancias y cómo maximizarlas.

Medir el desempeño de la empresa, es decir, cuánto estás invirtiendo por cada quetzal que estás ganando.



Estimar los flujos de efectivo al poder realizar proyecciones de las ventas de manera más precisa al utilizar el estado de resultados como base.

Identificar en qué parte del proceso se están consumiendo más recursos económicos, esto lo puedes saber al analizar los márgenes en cada rubro. Esto te dará una perspectiva de la eficiencia de la empresa.





Flujo de caja

Es el registro de datos reales de los ingresos y costos variables y fijos de la empresa en el día a día. Ayuda a registrar cómo fluyen las entradas y salidas de dinero dentro de las operaciones diarias de la empresa durante un ciclo de producción.



Hay una cosa que en última instancia mata a las empresas: ¡quedarse sin efectivo!

Tratemos de entender esto usando como ejemplo un tanque de agua. Si no tienes suficiente dinero en forma de capital o préstamo o para reinvertir las ganancias, el nivel de agua en el tanque bajará y eventualmente se secará. Por lo tanto, un empresario debe prestar mucha atención al nivel de agua o al nivel de efectivo de su negocio.

Capital

Préstamos o créditos

Ganancias

NEGOCIO

Presta atención al nivel del flujo de efectivo

Si tu negocio tiene un flujo de efectivo saludable y creciente, tienes opciones de cómo usar el efectivo libre para pagar la deuda, invertir en maquinaria o en contrataciones. Puedes centrarte en que el negocio no tenga que pedir fondos adicionales.

Gastos